



Les ateliers du lundi de Cyrielle.B

REJOIGNEZ-NOUS

QUESAKO ?



DEDIE AUX ARTISANS
COMMERCANTS

Pour des réponses aux
problématiques
spécifiques

Sortir de son espace de
vente pour prendre de
la hauteur



1 ATELIER = 1
THEMATIQUE

4h d'échange animées
par un expert
commerce sur le sujet

En collectif pour plus de
partage d'expérience et
d'idées pertinentes



EFFICACITE

Sortir des ateliers avec
un plan d'action adapté
pour générer du CA

Une mise en place
immédiate, concrètes et
opérationnelles

LES MODALITES

Chaque trimestre



Soit 4 par an, à la carte

Le lundi matin



08:30 / 12:30

Secteur Ouest



Accessible à tous

En petit comité



6 à 10 participants

Prix accessible



59 euros

LE PROGRAMME

Le calendrier commercial

14 Février 2022

Produits, promos, vitrine...
Quand, Comment, Pourquoi ?

**Plus qu'un outil marketing,
le calendrier commercial
est la feuille de route de
votre activité !**

Nous verrons :
les enjeux, comment et quand le
constituer, les pièges à éviter et
les 5 astuces pour qu'il soit
apporteur de CA.

Suivi d'activité et gestion de stock

25 Avril 2022

Choix des produits, marge,
indicateurs, gestion de stock...

**Comment suivre et
analyser simplement mais
efficacement les éléments
clefs de votre activité ?**

Nous verrons :
les enjeux, comment choisir et
prioriser les suivis et les actions,
les seuils d'alerte et établirons
une checklist.

Préparation des soldes

18 Juillet 2022

Sélection de produits, remise
effectuée, logistique...

**Comment préparer et
organiser ses soldes pour
profiter du trafic sans
(trop) sacrifier sa marge !?**

Nous verrons :
les aspects réglementaires, les
critères de choix, les éléments
clefs du retroplanning et les 6
points du services client associé.

LE PROGRAMME

Préparation de Noël

03 Octobre 2022

Préparatifs, offres spécifiques, service client, logistique...

Plus grosse période de l'année : Transformez vos rêves et ceux de vos clients en réalité !

Nous verrons : comment faire face aux imprévus, gérer ses ressources, mettre en scène l'espace et fournir un service irréprochable.

Atelier BONUS : L'inventaire

14 Novembre 2022

GRRR arrachage de cheveux en vue ?

Comment préparer et réaliser un inventaire fiable, efficace en prenant plaisir ?

Nous verrons : Les enjeux, le retroplanning, les 7 étapes clés et l'analyse des résultats pour établir un plan d'action.

Prenez votre place

Cliquez sur le lien Weezevent ou le QRcode afin de réserver votre place et participer aux ateliers :

<https://my.weezevent.com/atelier-definir-son-calendrier-commercial>



**Besoin de plus
d'informations ?**

 0693 62 88 37

 www.cyrielleb.com

 contact@cyrielleb.com

Contactez-nous :

N'oubliez pas

